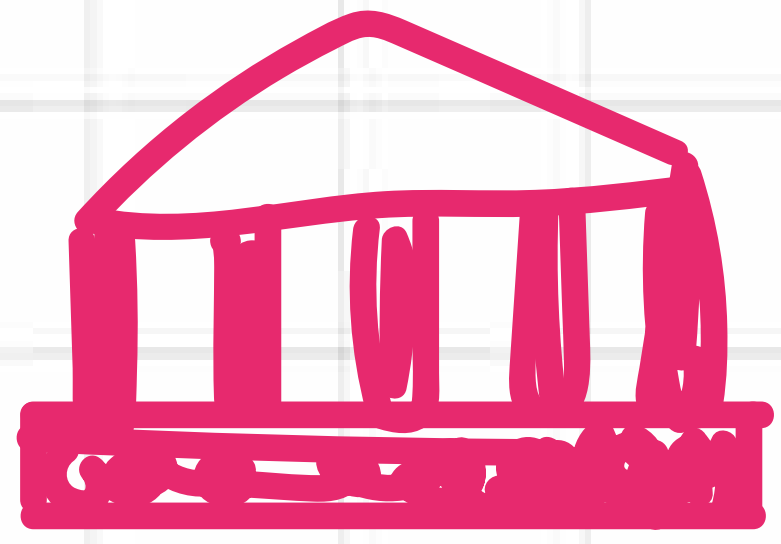
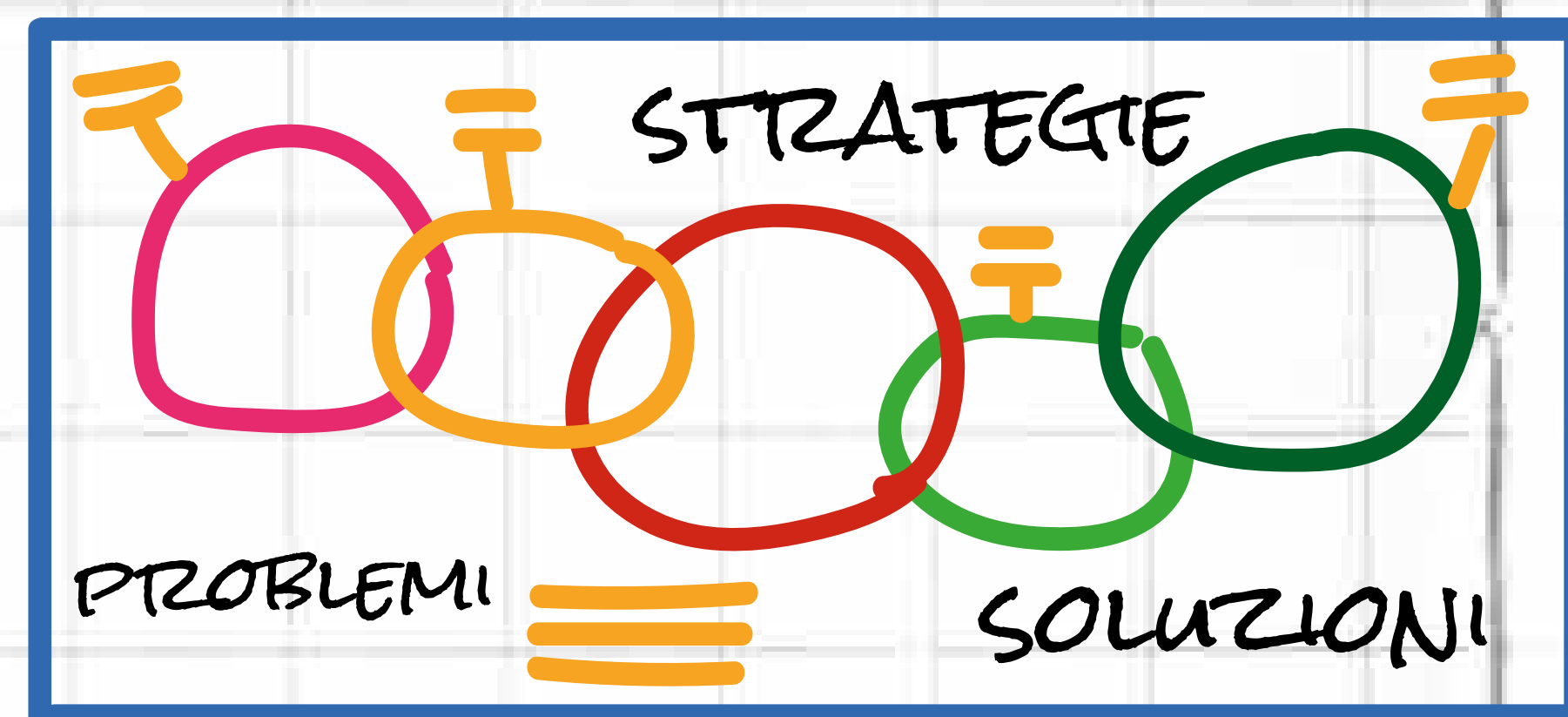
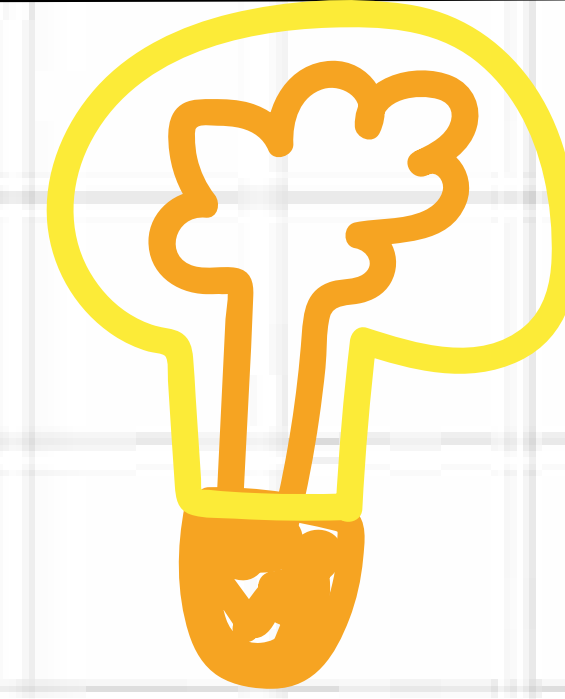
BUSINESS PLAN E ACCESSO AL CREDITO

PER LA BANCA IL BUSINESS PLAN È IL DOCUMENTO PRINCIPALE CHE DEVI PRESENTARE PER ACCEDERE AL CREDITO

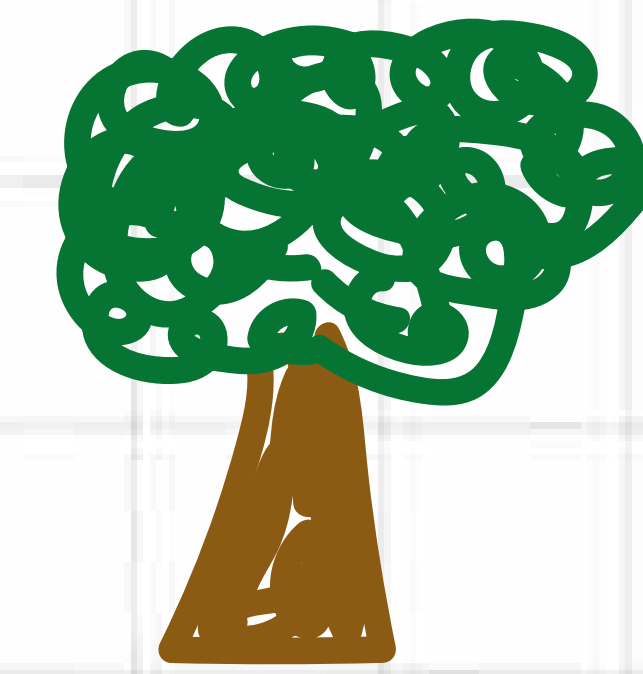
- CHI SEI?
- CHI SONO I TUOI SOCI?
- OBIETTIVI?
- STRATEGIE?
- CAPITALI DI RISCHIO?
- NECESSITÀ FINANZIARIE
- IMPORTANZA DEL FINANZIAMENTO?

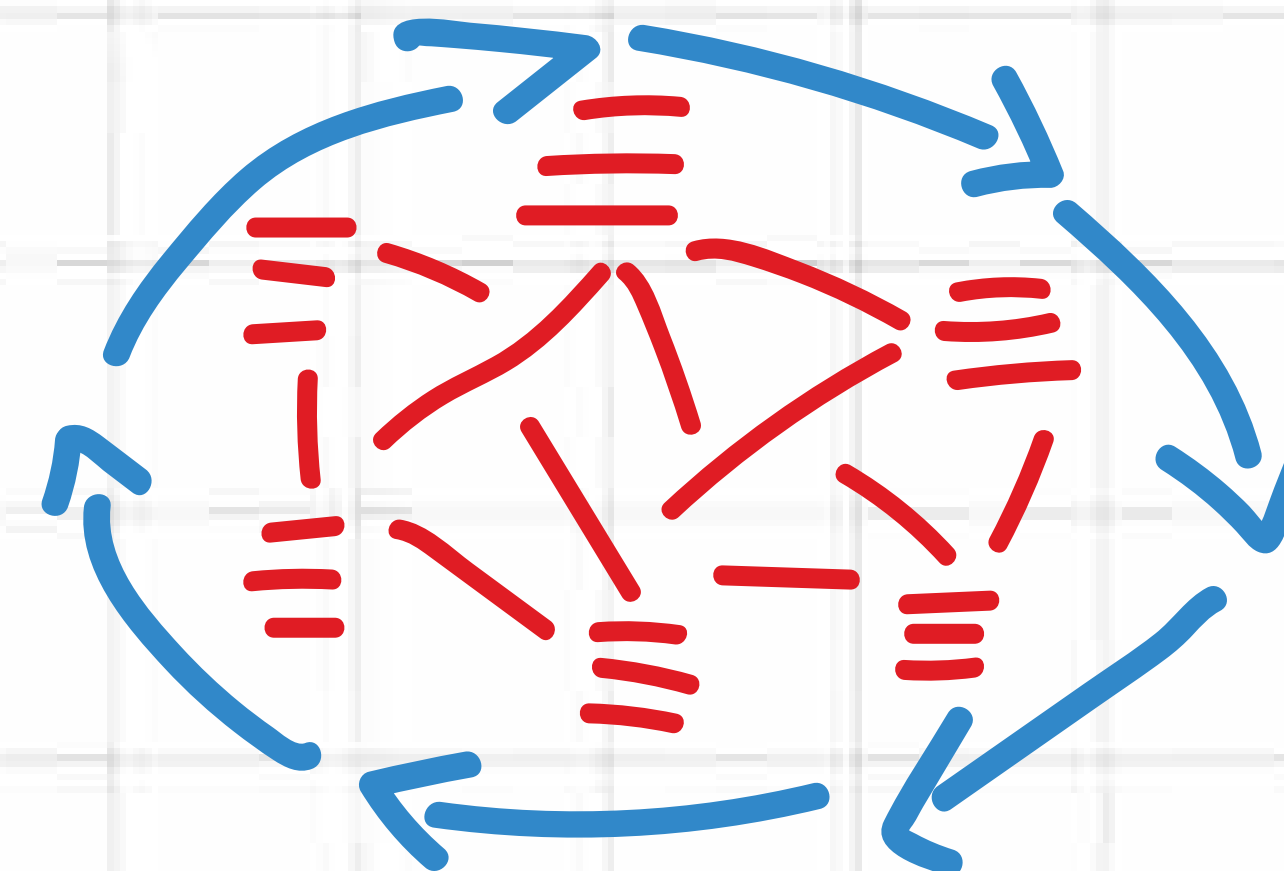
BUSINESS PLAN

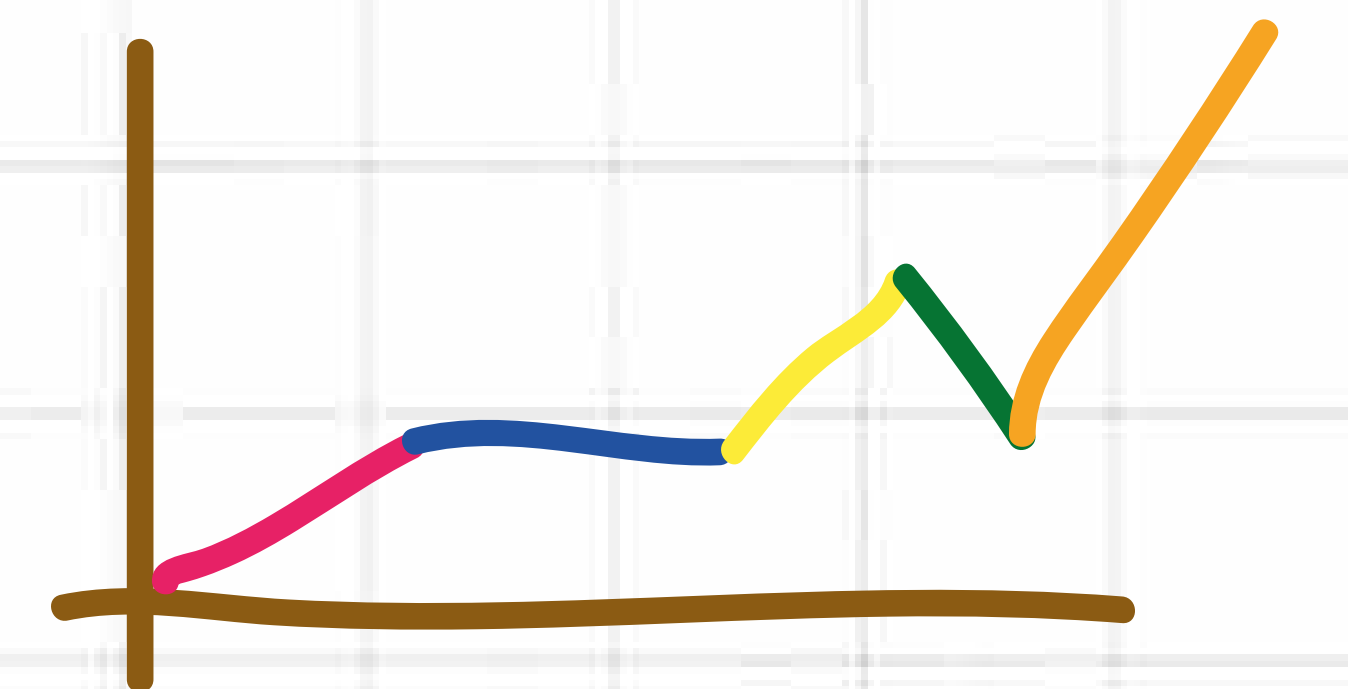
ANALIZZA CRITICAMENTE L'IDEA IMPRENDITORIALE, IL MODELLO DI BUSINESS, LE STIME E LE IPOTESI POSTE A BASE DEL PIANO

- È NECCESSARIO A FINANZIATORI E STAKEHOLDERS
- È UNA ROADMAP SUL PROGRESSO DEL PROGETTO
- PROVA DI SAPER VALUTARE RISCHI E OPPORTUNITÀ

BUSINESS PLAN: COMPOSIZIONE

IDEA IMPRENDITORIALE

DEFINIRE SIMPATICAMENTE L'IDEA IMPRENDITORIALE CHE SI INTENDE REALIZZARE

ORGANIZZAZIONE AZIENDALE

ILLUSTRARE LA NATURA DELL'IMPRESA E LE SUE CARATTERISTICHE FONDAMENTALI

PIANO DI MARKETING

IL MODO IN CUI L'IMPRESA OPERA SUL MERCATO

PIANO ECONOMICO E FINANZIARIO

L'ANALISI DELLA FATTIBILITÀ DEL PROGETTO

IL BUSINESS PLAN PERMETTE DI AVVIARE L'ITER DI VALUTAZIONE DELLA PRATICA DI CREDITO

PER LA BANCA È IMPORTANTE

EQUILIBRIO FINANZIARIO (INVESTIMENTI/SPESE)

EQUILIBRIO MONETARIO (ENTRATE/USCITE)

ARRIVA IN BANCA CON LE RISPOSTE PIÙ CHE CON LE DOMANDE.
LA PIANIFICAZIONE FINANZIARIA E UN OBIETTIVO PRECISO DANNO UN VANTAGGIO E AIUTANO ANCHE LA BANCA